CALL NO.

CA1 EP 150 -Z003

GOVT



Government

Agence canadienne Publications d'évaluation environnementale

# ed Negotiation ental Assessments

### non ground...

to conduct an environmental portant, successful practitioners in EA know that negotiation of finding common ground doften conflicting interests.

In ground can be challenging.

erest-based negotiation as a key dian Environmental Assessment ed a new workshop as part of te Resolution Program.

#### tive:

ental

tion model to understand onflict in federal environmental

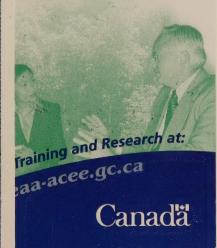
#### benefit from:

udies, role playing and mock

nterest-based negotiation

n real-life examples based on eriences

kshop is offered in major



Digitized by the Internet Archive in 2022 with funding from University of Toronto

# Interest-Based Negotiation in Environmental Assessments

### Finding common ground...

While knowing how to conduct an environmental assessment (EA) is important, successful practitioners and others involved in EA know that negotiation skills are integral to finding common ground between diverse and often conflicting interests. Finding this common ground can be challenging.

To help promote interest-based negotiation as a key tool in EA, the Canadian Environmental Assessment Agency has introduced a new workshop as part of its Alternative Dispute Resolution Program.

#### Workshop objective:

 to use a negotiation model to understand and respond to conflict in federal environmental assessments

#### Participants will benefit from:

- hands-on case studies, role playing and mock negotiations
- exploring how interest-based negotiation applies to federal EAs
- working through real-life examples based on participants' experiences

This 2½ day workshop is offered in major centres across Canada.

CA/EP/50
2003

To register, 90 to Training and Research at:
To register, 90 to Training and Research at:
Canadä

#### Agence canadienne d'évaluation environnementale

## La négociation axée sur les intérêts dans le cadre des évaluations environnementales

### Trouver un terrain d'entente...

Alors qu'il est important de savoir comment mener une évaluation environnementale (EE). les praticiens de l'EE et autres intervenants savent que les compétences en négociation sont tout aussi primordiales lorsque des parties aux intérêts variés et souvent divergents doivent parvenir à un accord. Trouver un terrain d'entente peut constituer un véritable défi

Dans le cadre de son Programme de règlement extraiudiciaire des différends, l'Agence canadienne d'évaluation environnementale a mis sur pied un nouvel atelier afin de promouvoir la négociation axée sur les intérêts en tant qu'outil essentiel à l'EE.

#### Objectif de l'atelier :

utiliser un modèle de négociation permettant de comprendre les conflits et d'y répondre adéquatement dans le cadre des évaluations environnementales fédérales

### Les participants tireront profit :

- d'exercices pratiques à partir d'études de cas, de jeux de rôles et de négociations simulées
- des moyens possibles d'appliquer la négociation axée sur les intérêts aux EE fédérales
- d'exemples concrets tirés de l'expérience des participants

Cet atelier de deux jours et demi est offert de façon périodique dans les grands centres métropolitains à travers le Canada.

pour vous inscrire, rendez-vous à Formation et recherche au : www.acee.ceaa.gc.ca

Canad'ä

